

CIUTADANS PÀG. 3

La història del senegàles casteller
Els amics del jove l'ajuden a tirar endavant un negoci

EDUCACIÓ PÀG. 5

Atractiu extra per a cursos d'estiu
Pla per captar estudiants de fora

MUNICIPAL PÀG. 5

Deixa la política per cuidar la dona
L'alcalde de Mataró renuncia a ser reelegit

GENT PÀG. 8 I 9

Elsa Pataky, autora d'un llibre
Revela com es manté en forma

viure

IDEES amb futur



El guru. Salim Ismail, un dels tòtems del món de l'emprenedoria, durant la seva conferència al BizBarcelona

• Emprenedoria ja no és una paraula mágica: no tots els projectes valen

• Les iniciatives que sobreviuen guanyen en dosi de realitat i sentit empresarial

RAÚL MONTILLA

Barcelona

Marc Torras té clar per què es va fer emprendedor. "Volia treballar més", explica, acabat d'atterrar procedent de la Xina per fer una conferència al saló d'emprenedors BizBarcelona. L'any 2000 va marxar al país asiàtic amb la seva novia, l'Ana, per viure una aventura. Van crear una de les primeres empresas espanyoles d'exportació a la Xina. La companyia de madera a facturar 10 milions d'euros. Salim Ismail (el de la fotografia que il·lustra aquesta pàgina) era considerat un dels ganes del món de la innovació. Va fundar i dirigir la Singularity University a Silicon Valley, on treballen en projectes que han de beneficiar almenys mil milions de persones. Ismail va

CONTINUA A LA PÀGINA SEGUENT >>

DESCARGA GRATIS
LA MEJOR GUÍA INSIDER
DE BARCELONA (APP)
guiaspunto.com



Más de 350 recomendaciones independientes de los mejores restaurantes, bares, tiendas, escapadas, museos diferentes... y actualizada cada semana!

Español / English

iPhone | Android

a la DONDEONA

EN VE DE LA FALUNA ANTERIOR

"Nosaltres vam arribar a la Xina en un bon moment, quan no hi havia niug. Tan ràigt que, de fet, fins al 2003 ho vam tenir com a companyia privada. La nostra idea, de com va crear una empresa a la Xina per oferir a les empreses espanyoles que fabricaven allà el seu producte, no n'havia cap. I de com la va anar molt una nova empresa, liderat el mercat espanyol d'impresores en tres dimensions.

El diferencial ha estat en la seva quarta edició un apoderat de l'emprenedoria, un concepte que continua sent recurrent al seu emprendiment però ja no és tan important com a la seva tercera edició.

DIFFICULTATS ADICIONALS

Als problemes per accedir a la inversió s'hi afegix una competència ferotge

INICIATIVES DIVERSES

Els vocacionals conviuixen amb els que s'autocupen com a solució a la crisi

inflar-se, encara que allora no es va fer. Els emprendedores tenen cada veritat que el que diu Salim. "Habia quedat en la caseta que no es feliç, ja no tenia per l'accés a les inversions sindicat perquè la competència és molt gran", explica. "En el seu moment, les idees dotades d'un sentit empresarial.

"Nosaltres vam arribar a la Xina en un bon moment, quan no hi havia niug. Tan ràigt que, de fet, fins al 2003 ho vam tenir com a companyia privada. La nostra idea, de com va crear una empresa a la Xina per oferir a les empreses espanyoles que fabricaven allà el seu producte, no n'havia cap. I de com la va anar molt una nova empresa, liderat el mercat espanyol d'impresores en tres dimensions.

El diferencial ha estat en la seva quarta edició un apoderat de l'emprenedoria, un concepte que continua sent recurrent al seu emprendiment però ja no és tan important com a la seva tercera edició.

DIFFICULTATS ADICIONALS

Als problemes per accedir a la inversió s'hi afegix una competència ferotge

INICIATIVES DIVERSES

Els vocacionals conviuixen amb els que s'autocupen com a solució a la crisi

inflar-se, encara que allora no es va fer. Els emprendedores tenen cada veritat que el que diu Salim. "Habia quedat en la caseta que no es feliç, ja no tenia per l'accés a les inversions sindicat perquè la competència és molt gran", explica. "En el seu moment, les idees dotades d'un sentit empresarial.



Marc Torras

Tarragona



► El principal distribuidor d'imprimidores en el món s'ha traslladat a Tarragona. En uns moments, però, hi havia bogat: imprimidores dissenyats per a la casa, els professionals, els d'oficina i els que fabriquen a la Xina. Un any 2000 va començar l'empresa d'exportació CEP